



Die SolarNext AG ist ein international tätiger Systemanbieter für nachhaltige Energiekonzepte mit Schwerpunkt thermischer Kühlung.



Für unseren Standort Bernau am Chiemsee suchen wir ab sofort einen / eine

Key Account Manager / Vertriebsingenieur (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Aufbau und Pflege von Kundenkontakten
- Erstellung von Angebotskalkulationen und Ausarbeitung der Angebote
- Führung von Kundengesprächen und Vorbereitung der Vertragsverhandlung
- Firmenpräsentation bzw. Präsentation von Fachvorträgen beim Kunden oder auf Kongressen
- Kundenbesuche vor Ort

Ihr Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Vertrieb
- Technisches Hintergrundwissen
- Betriebswirtschaftliches Denken und Handeln
- Sehr gute EDV-Kenntnisse (MS Office)
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Starke Kundenorientierung und Kommunikationsgeschick
- Hohe Lernbereitschaft und persönliches Engagement
- Teamfähigkeit, Flexibilität und überdurchschnittliche Einsatzbereitschaft

Wir bieten interessante Projekte, Raum für persönliche Entwicklung sowie ein kommunikatives und anregendes Arbeitsumfeld. Ihre aussagekräftige Bewerbung richten Sie bitte an Frau Anja Blendl.